BUYER PERSONA (ABOGABOT)

1. ¿Cuál es tu cargo o puesto?
   * Dueño de una taquería
2. ¿Cómo se mide tu trabajo?
   * Por rendimiento
3. ¿Cómo es tu rutina?
   * Compra diaria de ingredientes para la venta de tacos.
4. ¿Qué habilidades se requieren para esta función?
   * Gusto por las ventas, amabilidad
5. ¿Qué conocimientos y herramientas empleas en tu trabajo?
   * Saber cocinar, utensilios básicos de cocina
6. ¿Quién es tu superior? ¿Quiénes son tus subordinados?
   * No hay superior, empleados (meseros)
7. ¿En que industrias hace negocios tu empresa?
   * Alquiler de tacos a domicilio
8. ¿Cuál es el tamaño de tu empresa? (ingresos, empleados)?
   * $75,000, 5 empleados
9. ¿Cuáles son tus responsabilidades?
   * Cocinar, estar pendiente de excelente atención a los clientes, manejar las cuentas del negocio, comprar ingredientes frescos.
10. ¿Qué significa tener éxito en tu puesto?
    * Una venta completa de lo cocinado en el día.
11. ¿Cuáles son tus mayores desafíos?
    * Atraer más clientes al negocio, expansión del negocio.
12. ¿Cómo adquieres nueva información para tu trabajo?
    * Preguntado lo que les agrada y desagrada del negocio.
13. ¿Qué publicaciones o blogs lees?
    * Blogs de cocina
14. ¿En que asociaciones o redes sociales participas?
    * Facebook para promoción del negocio.
15. Indica tus datos demográficos (si corresponde, pregunta su edad, estado civil o si tiene hijos)
    * Edad: 47 años
    * Estado civil: Casado
    * Hijos: 2
16. Describe tu formación académica. ¿Qué nivel de educación completaste? ¿A que escuela asististe? ¿Qué estudiaste?
    * Secundaria completa.
17. Describe tu carrera profesional. ¿Cómo alcanzaste el puesto que ocupas en la actualidad?
    * A través del aprendizaje empírico.
18. ¿Cómo prefieres interactuar con los proveedores? Por ejemplo, por correo electrónico, teléfono, en persona.
    * Por teléfono y en Persona.
19. ¿Investigas sobre proveedores o productos en Internet? Si es así, ¿Cómo buscas información?
    * A través de blogs y de Facebook.
20. Describe una compra reciente. ¿Por qué consideraste hacer esa compra? ¿Cómo fue el proceso de evaluación? ¿Cómo decidiste comprar ese producto o servicio?
    * Se realizó la compra de una nueva parrilla, porque no se da abasto con la que ya se tenía, se buscó minuciosamente el producto y precio correcto de acuerdo a las necesidades.